C Campus für digitale Werte

HANDBUCH



HANDBUCH · EINFACH ERKLÄRT

Funnelbuilder Pro

Plane deinen Weg vom ersten Kontakt bis zum Kauf – auf einem Blick.

Schritt für Schritt · Stand November 2026 · Dein Team von Campus für digitale Werte

KAPITEL 1

Schön, dass du da bist

Dieses Handbuch begleitet dich durch Funnelbuilder Pro – in Ruhe, Schritt für Schritt. Du musst nichts auswendig wissen: Schlag einfach nach, wenn du etwas brauchst. Und wenn du irgendwo hängst, sind wir da. Wir machen das zusammen.

1

Sehen statt raten

Du ziehst Bausteine aufs Brett und verbindest sie zu deinem Funnel.

2

Eine zweite Meinung

Die KI findet Lücken und schreibt Entwürfe für E-Mails und Seiten – du gibst frei.

3

Zahlen am Baustein

Du siehst direkt, wie viele Menschen wo stehen.

DAS IST DRIN

- 15 Bausteinarten, Vorlagen, Speicherstände
- 15 KI-Prüfungen und 300 Entwürfe im Monat
- Versand über deinen Mailserver mit Double-Opt-in
- Bis 1.000 Kontakte
- Zahlen direkt am Baustein

KAPITEL 2

So legen wir los

1 Vorlage wählen

2 Prüfen lassen und Entwürfe freigeben

3 Starten und Zahlen beobachten

KAPITEL 3

Wie arbeite ich mit Bausteinen und Verbindungen?

1

Ziehe einen Baustein aus der linken Leiste auf das Brett. Klicke ihn an, um rechts Titel, Beschreibung und eine Verknüpfung mit etwas Vorhandenem (Kurs, Produkt, Formular, E-Mail, Seite) einzustellen – oder lass ihn als Platzhalter mit Beschreibung stehen. Für eine Verbindung ziehst du vom goldenen Punkt rechts am Baustein zu einem anderen Baustein und wählst die Bedingung. Mit Entf löschst du, was markiert ist; Strg + Z macht den letzten Schritt rückgängig.

KAPITEL 4

Wie hilft die KI beim Funnel?

1

Mit „✦ KI“ trägst du ein, für wen dein Funnel ist, was du anbietest und welchen Ton du möchtest. „Prüfen lassen“ zeigt Lücken – etwa eine fehlende Begrüßungs-Mail oder keinen Weg für alle, die nicht kaufen – und schlägt passende Bausteine vor, die du mit einem Haken übernimmst. „Entwürfe schreiben“ füllt deine Platzhalter mit Entwürfen: E-Mails, Seitentexte, Formularfelder, Quizfragen, Verkaufs- und Post-Texte. Alles sind Vorschläge – du prüfst, änderst und gibst frei.

KAPITEL 5

Wie bringe ich meinen Funnel an den Start?

1

„▶ Starten“ prüft deinen Funnel: Ist jede E-Mail als Design angelegt und hat einen Abmeldelink? Gibt es einen Einstieg, über den Kontakte ankommen – ein Formular, eine Leadmagnet-Generator-Seite, ein Termin oder ein Kurskauf? Sind alle Entwürfe freigegeben? Was fehlt, steht als Hinweis da. Ist alles in Ordnung, legt „Als Automationen anlegen“ für jeden Einstieg eine Automation an – zunächst als Entwurf. Du siehst sie dir im Automations-Editor an und aktivierst sie dort.

KAPITEL 6

Häufige Fragen

Was ist Funnelbuilder Pro?

Funnelbuilder Pro ist dein Planungsbrett für Funnels: Du ziehst Bausteine wie Landingpage, Formular, E-Mail, Quiz, Angebot oder Kurs auf eine Fläche und verbindest sie mit Pfeilen. An jedem Pfeil steht, wann es weitergeht – zum Beispiel „nach dem Opt-in“ oder „nach 3 Tagen nicht gekauft“. So siehst du deinen ganzen Weg vom ersten Kontakt bis zum Kauf auf einen Blick.

Wird mein Funnel gespeichert?

Ja, automatisch während du arbeitest. Zusätzlich kannst du mit „Speicherstand“ einen Zwischenstand festhalten und später wiederherstellen – bis zu 30 je Funnel. Mit „Als Bild“ lädst du deinen Plan als PNG herunter, etwa für eine Besprechung.

Gibt es Vorlagen?

Ja: Leadmagnet-Funnel, Webinar-Funnel und Kurs-Launch. Eine Vorlage legt einen fertigen Ablauf an, den du anpasst – Bausteine umbenennen, verknüpfen, ergänzen oder löschen.

Was mache ich mit einem KI-Entwurf?

Klicke den Baustein an: Rechts siehst du den Entwurf und kannst jeden Teil bearbeiten. „Freigeben“ markiert ihn als geprüft. Bei E-Mails legt „Als E-Mail-Design anlegen“ die Mail direkt im E-Mail-Designer an und verknüpft den Baustein damit. „Neu schreiben“ erzeugt einen anderen Vorschlag, „Verwerfen“ löscht den Entwurf. Prüfe Aussagen, Preise und Versprechen immer selbst – du bist für deine Texte verantwortlich.

Was lässt sich in Automationen übersetzen?

Übersetzt werden E-Mails, Wartezeiten, Tags und „nicht gekauft nach X Tagen“ (Warten und Prüfen, ob der Kurs gekauft wurde). „Gekauft“ und „Termin gebucht“ starten eigene Automationen. Seiten, Angebote und Quiz sind Stationen, an denen deine Kontakte selbst handeln – sie werden nicht als Schritt übersetzt. Noch nicht übersetzbar sind „Quiz-Ergebnis“, eigene Bedingungen, mehrere Wege gleichzeitig und Rückwege; „geöffnet“ und „geklickt“ werden als „direkt weiter“ übersetzt. Die Startprüfung zeigt dir genau, was betroffen ist.

Wir sind für dich da

Handbuch
Dieses PDF – jederzeit oben im Werkzeug unter „Handbuch“.

Hilfe-Center
Häufige Fragen und Antworten im Mitgliederbereich.

Assistent
Frag einfach – Assistent kennt jedes Handbuch und jede Anleitung.

Auch Assistent kann dir antworten. ✦

Musterseite der IQ Mediengruppe LLC · 30 N Gould St Ste N, 82801 Sheridan, WY USA · Telefon +1 929-248-4431 · info@iqmediengruppe.de · Stand November 2026. Maßgeblich sind die Angaben und Bedingungen in deinem Bereich. Keine Umsatz- oder Erfolgsgarantie. KI-Inhalte sind als solche gekennzeichnet.